

**ЧЕК-ЛИСТ ПО СОСТАВЛЕНИЮ ПЛАНА
«КВАНТОВОГО СКАЧКА»
РАЗВИТИЯ СВОЕГО БИЗНЕСА
ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ**

NESMEYANOV.COM

В бизнесе Вы уже не первый год?

Замыленность взгляда – свойство присущее всем, кто не отвечает себе на определенные стратегические вопросы.

Плюс шаблонность мышления – Вы помните, что дало Вам первые деньги и первые успехи и поэтому боитесь что-то менять – это у Вас уже на подкорке.

Именно это и не дает того роста в бизнесе, на который Вы рассчитываете с первого дня Вашей предпринимательской карьеры.

Не ищите внешних причин и кризисов в стране и мире, все гораздо проще.

Просто представьте, что у Вас есть классная возможность подсказать самому себе, вернувшись на три-пять лет назад, уже с высоты Вашего сегодняшнего опыта – ЧТО, КАК, С КЕМ и КОГДА стоит изменить для «квантового скачка» развития Вашего бизнеса.

Ответьте на эти вопросы, а лучше - дополните своими – общие шаблоны работают неэффективно.

Именно поэтому я предпочитаю индивидуальную работу с руководителями и собственниками, а не продавать прыжки и речевки на тренингах.

Вопросы отработаны на основе рассмотрения тысяч ситуаций в моем бизнесе и более чем 100 клиентов моего личного коучинга.

Дочитайте до конца и на последней странице Вас ждет БОНУС!

1. Текучка засасывала меня все больше, пока я не отказался от

2. Мы стали во главе ниши своего бизнеса благодаря тому, что сделали всего одну простую вещь –

3. Перейти на новый уровень дохода получилось только тогда, когда я решил договориться с

4. Все стало работать, как часы, после того, как я заменил

5. Если бы мы сразу стали работать с этим продуктом (услугой)

_____ мы смогли бы стать миллионерами значительно раньше.

6. Только благодаря тому, что я настоял на изменении в

_____ фирма не пошатнулась в кризис 201X года.

7. Тогда, когда я рискнул принять решение избавиться от

_____ мы стали расти стабильно.

8. Если бы я тогда знал, что можно не

_____ я уже давно купил бы домик в Майями.

9. Основной мой совет мне себе 3 года назад -

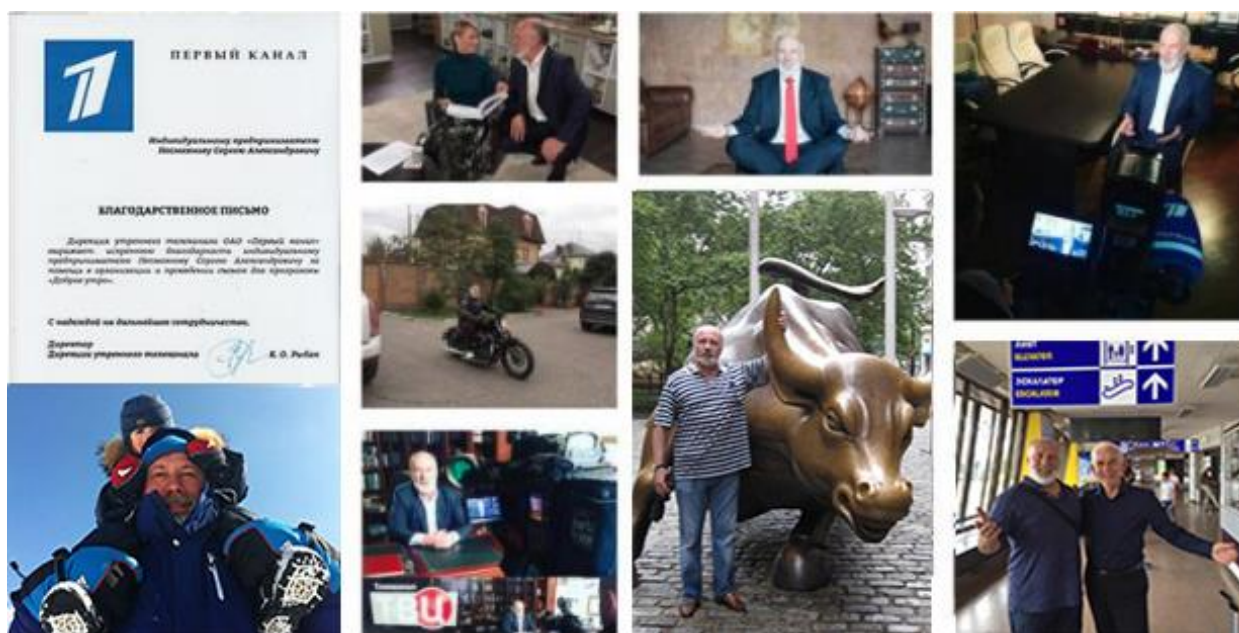
Ответили на все вопросы?

И теперь хотите понять, как найти кратчайший путь?

[Записывайтесь на консультацию](#) – Вы всего за один час увидите четко и ясно этот путь, поймете от чего Вам стоит срочно избавиться, и мы с Вами вместе составим конкретный план по движению к кратному росту Ваших личных доходов!

Кто я такой, чтобы Вы выслушали меня?

- Еще будучи офицером спецподразделения ВС СССР - через пот и кровь понял важность наличия системы.
- В бизнесе с 1992 года прошел путь от совладельца небольшой страховой компании до генерального директора крупного оборонного предприятия с более 4000 сотрудников.
- Занимая должности вице-мэра и замгубернатора видел сколько ошибок ежедневно совершают владельцы бизнесов пытаются заискивать перед властью.



- Как эксперт одной из комиссий ООН и замдиректора департамента Министерства промышленности и торговли РФ, я узнал, что мешает бизнесу стать международным.
- Сегодня - бизнес-ментор, коуч миллионеров. Более 3 000 часов индивидуальных консультаций.
- На основе своего опыта я создал систему построения бизнеса, которая делает его устойчивым.
- Система #НетНичегоНевозможного помогла уже более 100+ моим клиентам со всего мира.
- Автор и ведущий: реалити-тренинга #НеделяПробуждения, который прошли более 3500 человек со всего мира; онлайн-курсов "#Осознание: 7 шагов к достатку и свободе", "Жизнь на полную мощность", реалити-тренинга "Неделя Пробуждения для Вашего бизнеса", который прошли более 300 предпринимателей
- Эксперт многих телевизионных программ Первого канала, НТВ, телеканала «Центр» и межгосударственного телеканала «МИР»

Больше информации обо мне можно узнать у меня на сайте.

<http://nesmeyanov.com>

Бонус

Стратегия развития

Сейчас я рекомендую горизонт планирования на 3 года, 5 лет — это уже много, сейчас все быстрее развивается.

Вам нужны 5 вопросов, которые я отношу к тактике стратегии, которые Вы должны задавать себе каждые полгода минимум, но не раз в году. У Вас тогда не будет гибкости в бизнесе.

У нас же как - совет директоров собирают для того, чтобы отчитаться куда дели деньги и как разделить прибыль. Нет. Введите за правило - одно совещание или совет директоров раз в 3 месяца проводить по этим вопросам.

Эти 5 вопросов дадут Вам стратегию на ближайшие 3 месяца. И Вы тогда всегда будете на шаг впереди всех Ваших конкурентов.

1. Цель – к какому результату Вы стремитесь?
2. На каком поле играете - кто Ваш Аватар?
3. Что делать - каким образом добьетесь победы?
4. В чем Ваше преимущество и сила?
5. Какие управленческие системы для этого стоит внедрить?

Действуйте, наслаждаясь жизнью!

[Записывайтесь на консультацию](#)

- ▶ Мой основной сайт: <http://nesmeyanov.com>
- ▶ Facebook: www.facebook.com/sergeynesmeyanov
- ▶ Instagram: www.instagram.com/sanesmeyanov
- ▶ ВКонтакте: <https://vk.com/sanesmeyanov>